



الخطة الاستراتيجية

2025 – 2023

الجمعية الخيرية لتسهيل الزواج والرعاية الأسرية بعنيزة
(تالف)

مقدمة

تتضخ أهمية الخطة الاستراتيجية للجمعية من خلال المزايا والمنافع المتنوعة المخطط تحقيقها.

إن أحد الفروق الجوهرية في بيئة الاعمال الناجحة والرائدة والأخرى المتعثرة، هو بناء خطة استراتيجية متكاملة، وتتوجه بكافة أنشطتها لتحقيق أهداف استراتيجية تم تحديدها بعناية فائقة وفق أسس وقواعد مهنية صحيحة، وترجمتها إلى خطط وبرامج ومشاريع تنفيذية موجهة للمستفيدين وفق موازنات تقديرية دقيقة.

وبذلك تم تحديد التالي:

عدد القضايا الرئيسية: 5

عدد الأهداف الاستراتيجية: 7

عدد المبادرات الاستراتيجية: 17

فريق العمل

لجنة بناء الخطة الاستراتيجية:

ت تكون لجنة بناء الخطة الاستراتيجية لجمعية عزيزة لتسهيل الزواج من:

رئيس اللجنة:

* الأستاذ/ محمد الخشيبان

وكل من:

الاسم	الوظيفة	الدور	مجاله في الخطة
حمد تركي الحربي	محاسب الجمعية	عضو	
عبدالرحمن يوسف العواد	مدير مركز التدريب	عضو	
			.1
			.1
			.1
			.1
			.1

مراجعات الخطة الاستراتيجية

استندت الخطة الاستراتيجية للجمعية على المرجعيات التالية :

- 3 - نتائج تحليل واقع الجمعية باستخدام أساليب تحليل عالمية .
- 5 - مخرجات ورش العمل والحلقات النقاشية داخل الجمعية .
- 6 - طموحات وتوقعات أصحاب المصلحة في الجمعية.

المنهجية :

استناداً على تلك المراجعات ، تم إعداد الخطة الاستراتيجية للجمعية من خلال منهجية محددة تضمنت ما يلي :

- 1 - استخدام أساليب وأدوات تحليل عالمية مثل تحليل ربيز و التحليل الرباعي وتحليل بيستل
- 2- إجراء لقاءات مع بعض أعضاء مجلس الإدارة وتنظيم ورش عمل وحلقات نقاش لكافة العاملين بالجمعية .

التحليل الرباعي للبيئة الداخلية والخارجية

للتعرف على الفرص والتحديات أمام الجمعية ولتحديد وتصنيف ما لدى الجمعية من نقاط قوة وأوجه ضعف باستخدام أسلوب التحليل الرباعي ، تم إتباع المنهجية التالية :

- إعداد قائمة بالعناصر التي تتضمنها كل من البيئة الداخلية والبيئة الخارجية للجمعية وتوزيعه على أصحاب المصلحة عبر نموذج تم ارساله بالواتس اب
- تعبئة استبانة لتطوير قائمة عناصر البيئة الداخلية والخارجية.
- وبناء على التحليل الذي تم من خلال ورش العمل مع فريق التخطيط الاستراتيجي تم الحصول على المخرجات التالية للخطة الاستراتيجية.

التعريف بالجمعية

جمعية متخصصة في كل ما من شأنه بناء الأسرة المسلمة الصالحة وتحقيق التكافل الاجتماعي وإقامة شراكة حقيقية سامية ينادي بها الإسلام بين الرجل والمرأة.

وهي مسجلة تحت مظلة وزارة الموارد البشرية والتنمية الاجتماعية برقم(428)

أصحاب المصلحة

- المركز الوطني لدعم القطاع الغير ربحي
- الجهات الحكومية ذات العلاقة
- الجهات غير الربحية بعنيزة
- الإعلاميين المتطوعين
- المتطوعين
- المقربين والمقربلات على الزواج
- المجتمع المحلي
- الموظفين
- مجلس الإدارة
- الجمعية العمومية

المكونات الرئيسية للخطة الاستراتيجية



١ الرؤية

جمعية رائدة في تكوين الاسرة ورعايتها
واستقرارها ومساهمة التنمية

الرسالة

نعمل على تألف الأسرة وتقديم المساعدات للمقبلين
على الزواج واصلاح ذات البين والتوعية التثقيفية
للمساهمة في التنمية المجتمعية بخصوصية ومهنية

المكونات الرئيسية

كل ماتعتبره الجمعية ذا قيمة ويطبق خلال ثلاث سنوات

الصدق - الوضوح - الحوكمة - الالتزام بالتشريعات
والقوانين وقيم المجتمع

الشفافية

الجودة والسرعة والإنجاز وفق المعايير بكفاءات مدربة
ومهارات عالية

المهنية

الحفاظ على الخصوصية للمستفيد

السرية

الهدف الاستراتيجي	القضايا الاستراتيجية	م
تنمية الدافع للمقبلين والمقبلات على الزواج	1.	
إعداد ورعاية الأسر الناشئة لبناء أسرة مستقرة	2.	
تعزيز الثقافة الإيجابية من خلال التوعية والإرشاد الأسري	3.	
بناء صورة ذهنية متميزة وداعمة لبرامج ومشاريع وأنشطة الجمعية	4.	
تحقيق التميز والكفاءة المؤسسية للجمعية	5.	
التحسين المستمر لجودة برامج ومشاريع الجمعية	6.	
تنمية الموارد المالية وتحقيق الاستدامة المالية	7.	

الأهداف الاستراتيجية

البرامج	الأهداف الاستراتيجية العامة	م
الدعم النقدي لحالات المقبلين على الزواج على شكل (قرض حسن ومساعدة مقطوعة)	تنمية الدافع للمقبلين والمقبلات على الزواج	1
الدعم العيني لحالات المقبلين على الزواج		
التوافق بين الراغبين في الزواج		2
تأهيل المقبلين والمقبلات على الزواج	رعاية الأسر الناشئة لبناء أسرة مستقرة	
تقديم الاستشارات الأسرية		3
استقبال حالات الإصلاح الأسري	تعزيز الثقافة الإيجابية من خلال التوعية والإرشاد الأسري	
تقديم البرامج والدورات التدريبية الأسرية والتربيوية		

الأهداف الاستراتيجية

٦

البرامج	الأهداف الاستراتيجية العامة	م
التطوير المؤسسي توفير بيئة عمل داخلية جاذبة وصورة ذهنية داعمة	تحقيق التميز والكفاءة المؤسسية للجمعية	4
قياس الأثر للبرامج والمشاريع إعداد المختصين	تحسين المستمر لجودة برامج ومشاريع الجمعية	5
تقويم جودة البرامج والمشاريع تنمية إيرادات الجمعية من خلال البرامج المقدمة للجهات المانحة		
استقطاب داعمين جدد وتنمية الدعم من الداعمين الحاليين	تنمية الموارد وتحقيق الاستدامة المالية للجمعية	6
تحقيق الاستدامة المالية والاكتفاء الذاتي التغطية الإعلامية لبرامج ومشاريع الجمعية	بناء صورة ذهنية متميزة وداعمة لبرامج ومشاريع وأنشطة الجمعية	7
بناء شراكات استراتيجية ومجتمعية		

الأهداف الاستراتيجية

٦

المبادرات/البرامج	الغايات المستهدفة خلال السنوات			مؤشر النتائج	الهدف الاستراتيجي	م
	2025	2024	2023			
1. الإعانات النقدية المقطوعة. 2. الدعم النقدي المسترد. 3. الدعم العيني من الجهات المانحة. 4. تقديم التسهيلات بالشراكة مع الجهات التجارية.	350 40 15 350	300 30 15 300	250 25 15 250	عدد الإعانات النقدية عدد القروض الحسنة المساعدات العينية تسهيلات خدمية	تنمية الدافع للمقبلين على الزواج	١
1. التوفيق بين الراغبين في الزواج. 2. تأهيل المقبولين والمقبولات على الزواج.	30 950	25 850	20 750	عدد حالات التوفيق مستفيدي دورات المقبولين والمقبولات على الزواج	رعاية الأسر الناشئة لبناء أسرة مستقرة	٢
1. تقديم الاستشارات الأسرية استقبال حالات الإصلاح الأسري. 2. تقديم البرامج التوعوية للأسرة. 3. تقديم الدورات التدريبية الأسرية والتربوية.	4000 165 40 45	3500 150 35 40	3000 140 30 36	عدد الاستشارات الأسرية عدد حالات الإصلاح عدد الدورات التطورية عدد البرامج التوعوية	تعزيز الثقافة الإيجابية من خلال التوعية والإرشاد الأسري	٣
1. التطوير المؤسسي توفير بيئة عمل داخلية جاذبة وصورة ذهنية داعمة	97 ...	95	93 ...	نسبة الحكومة رفع بيئة العمل المؤسسي	تحقيق التميز والكفاءة المؤسسية للجمعية	٤
1. قياس أثر البرامج والمشاريع إعداد المختصين 3. تقويم جودة البرامج والمشاريع	5 ؟	5 ؟	3 ؟	عدد البرامج التحسينية ?????	تحسين المستمر لجودة برامج ومشاريع الجمعية	٥
1. تنمية إيرادات الجمعية استقطاب داعمين جدد وتنمية الدعم من الداعمين الحاليين 3. تحقيق الاستدامة المالية والاكفاء الذاتي 4. تنمية أصول ثابتة للجمعية.	4 مليون	3,5 مليون	3 مليون	نسبة الایرادات	تنمية الموارد وتحقيق الاستدامة المالية للجمعية	٦
1. التغطية الإعلامية لبرامج ومشاريع الجمعية 2. بناء شراكات استراتيجية	%90	%85	%80	نسبة رضا اصحاب المصلحة	بناء صورة ذهنية متميزة وداعمة لبرامج ومشاريع وأنشطة الجمعية	٧

المخاطر

المخاطر المرتبطة بالخطة الاستراتيجية

من المتوقع أن يواجه تنفيذ الخطة الاستراتيجية للجمعية بعض المخاطر المحتملة والتي يمكن أن تعيق تحقيق الأهداف الاستراتيجية ومن ثم رؤية ورسالة الجمعية ، ولذا تم الاستعداد بآليات التعامل مع تلك المخاطر وتناول ذلك من خلال الجدول التالي:

آليات التعامل مع المخاطر	احتمال حدوث المخاطر			توصيف المخاطر	مجال المخاطر
	منخفض	متوسط	مرتفع		
التسويق الاحترافي واستثمار علاقات الأعضاء والداعمين بمنطقة القصيم وتصميم المبادرات الجاذبة		متوسط		عدم تنوع مصادر الدخل	انحسار الموارد
التركيز على الابتكار والتنوع في تلبية احتياجات وأولويات المنطقة	متوسط	متوسط	مرتفع	لا يوجد ابداع وتصميم مميز للمبادرات	غياب التجديد في الاعمال
عمل شراكات استراتيجية مع المانحين	متوسط			انخفاض الدعم السنوي من الوزارة والجهات المانحة	التمويل
تطوير القسم لزيادة الإنتاجية ومتابعة ذلك واستقطاب كفاءات مميزة ان لزم ذلك.	متوسط	متوسط	متوسط	انخفاض أداء الموظفين	ضعف الأداء
عمل الخطط والسياسات التوعوية الالزامية لتحقيق بيئة عمل جاذبة وآمنة ومستوى التعلم فيها مرتفع.		متوسط		سلامة وأداء الأفراد	الأفراد

منهجية آلية تقييم الخطة استراتيجياً:

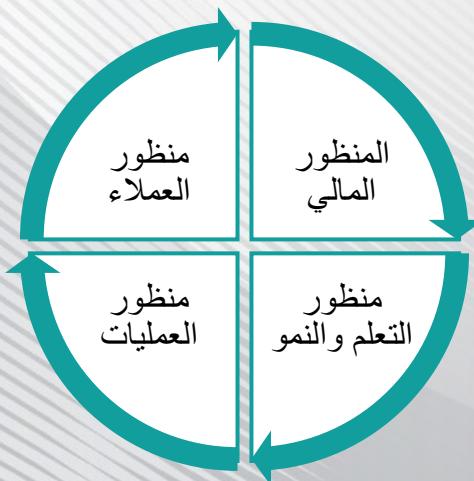
• اعتمدت هذه الخطة منهجية بطاقة الأداء المتوازن في الإعداد والتنفيذ والتقييم، وبناء على ذلك، فقد انطلقت الخطة في أربعة مناظير هي مناظير بطاقة الأداء المتوازن.

1. منظور العملاء (والمستفيدين): يهدف إلى الوفاء باحتياجات العملاء والمستفيدين وتلبية رغباتهم عن طريق تقديم الخدمات بالجودة والكفاءة المطلوبة، وبما يحقق رضاهם عن خدمات الجمعية ويعزز انتقامهم لها.

2. المنظور المالي: يعبر عن جميع الأمور والأهداف المالية الخاصة بالجمعية مثل زيادة الإيرادات من إيرادات مقيدة وغير مقيدة وأوقاف، وكذلك التحكم بالمصروفات سواء العامة أو التشغيلية أو مصاريف الأوقاف، وما يتعلق بالتدفق النقدي والسيولة المتوفرة.

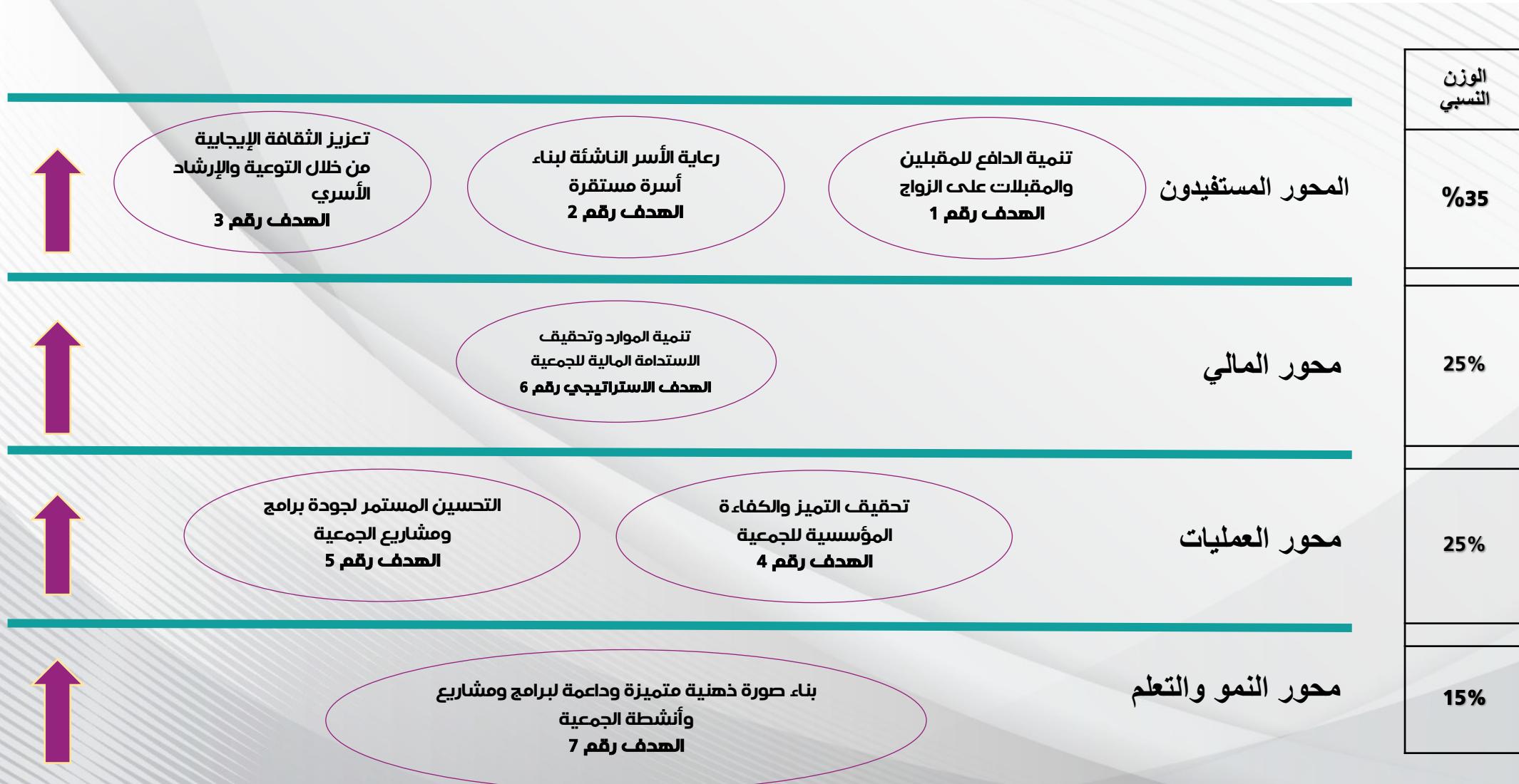
3. منظور العمليات: وهو يعبر عن فعالية الوحدات التنظيمية والموارد البشرية، وفقاً لكيانه أنظمة الجمعية وتقسيماتها الداخلية، وطبيعة الأداء والإنجاز المحقق، وطرق تفاعل هذه العناصر مع بعضها البعض.

4. منظور التعلم والنمو: وهذا المنظور يعبر عن آليات بناء وتطوير قدرات الجمعية من موارد بشرية وبيئة عمل وأجهزة ومعدات، وتحديثها باستمرار.



بطاقة الأداء المتوازن

٨



الموازنة المالية الكلية للخطة الاستراتيجية لثلاث سنوات

يوضح الجدول التالي ملخص الإنفاق التقديرى على مبادرات الجمعية لتطبيق الخطة الاستراتيجية خلال الفترة من 2023 الى 2025 على النحو التالي:

القيمة المالية	الفترة	أولوية المبادرات
3,000,000	2023	التكلفة التقديرية لمبادرات ذات الأولوية
3,000,000	2024	التكلفة التقديرية لمبادرات ذات الأولوية
3,000,000	2025	التكلفة التقديرية لمبادرات ذات الأولوية
9,000,000		التكلفة الإجمالية

**الاستراتيجية التسويقية للجمعية من أجل تحقيق
الهدف الاستراتيجي السادس**

تنمية الموارد وتحقيق الاستدامة المالية للجمعية

مؤشر الأداء في الكفاءة والتميز

#	المجال	البند
1	الإيرادات	<ul style="list-style-type: none">◦ دعم الوزارة◦ النمو في مكونات هيكل الموارد◦ نسبة النمو في الموارد الذاتية
2	المصروفات	<ul style="list-style-type: none">◦ نسبة التوفير في النفقات على الأنشطة◦ نسبة الترشيد في تكلفة البرامج والمشاريع◦ نسبة الترشيد في المصروفات
3	التشغيل	<ul style="list-style-type: none">◦ كفاءة استخدام الأصول .◦ نسبة استبدال الدعم النقدي محل الدعم العيني◦ عدد وقيمة الشراكات الاستراتيجية◦ إنتاجية لجنة الاستثمار

اتجاهات التطور في هيكل الاستثمار وتنمية الموارد للجمعية

الخطوات التسويقية الرئيسية

#	خطوات التسويق	الوصف	قرارات الجمعية التسويقية
1	دراسة الجمهور والمستفيدين	يتم تحليل احتياجات المستفيدين من الجمعية	1. الاستبانة
2	التجزئة/التقسيم والاستهداف وتنبيت صورة البرامج في ذهن المجتمع	تصنيف وتقسيم المستفيدين والمستهدفين	.1 الشركات .2 الرعاة .3 الجمهور .4 الشباب .5 التجار
3	المزيج التسويقي	تحديد الادوات التسويقية	.1 الإعلان .2 العلاقات العامة .3 التسويق الشخصي .4 التسويق المباشر .5 التسويق المتفاعل .6 رسائل عن طريق الجوال .7 رسائل بريد إلكتروني .8 اعلانات بالشبكة (الانترنت) .9 موقع للجهة على الانترنت
4	التنفيذ		1. الية التطبيق والمتابعة
5	الرقابة للتغذية الراجعة/التقييم للنتائج/المراجعة/التطوير		1. النتائج التسويقية

الادوات التسويقية (المزيج التسويقي)

م	الأدوات	نسبة % الفاعلية	المبادرات والقرارات	الفئات المستهدفة
1	Advertising الإعلان	30%	تفعيل الاعلانات بشكل أكبر للوصول الى نسبة أعلى من المشاهدات وللجمهور	الجمهور - الشركات - المستفيدين
3	Public Relations العلاقات العامة	40%	تكوين لجنة الاتصال المؤسسي	الشركات - القطاعات - التجار
4	Sales Force البيع الشخصي	30%	اضافة اعضاء للجنة الاستثمار	الشركات - القطاعات - التجار
5	Direct Marketing التسويق المباشر	30%	تنفيذ زيارات مباشرة	الشركات - القطاعات - التجار
6	Interactive Marketing التسويق المتفاعل	20%	استخدام قنوات التواصل المختلفة وتفعيتها	الجمهور - الشباب
7	رسائل عن طريق الجوال	20%	استخدام الواتس	الجمهور - الشباب
8	رسائل بريد إلكتروني	10%	استخدام البريد الإلكتروني وتفعيله	الشركات - القطاعات - التجار
9	اعلانات بالشبكة (الانترنت)	15%	عمل اعلانات مدفوعة	كل الفئات
10	موقع للجهة على الانترنت	10%	تفعيل الموقع الإلكتروني	كل الفئات

آلية التنفيذ والتواصل والتطوير للخطة الاستراتيجية للجمعية

توقف كفاءة وفعالية الخطة الاستراتيجية بدرجة كبيرة على جودة عملية متابعة تنفيذ هذه الخطة ، ويعتبر سياسة متابعة وقياس الاداء هي المرجع الاساسي باستخدام كافة الأدوات المساعدة لتحقيق ذلك مثل التالي:

#	الآلية	الأدوات
1	أدوات المتابعة والتقييم	<ol style="list-style-type: none">1. تقارير المتابعة والانجازات الدورية (ربع سنوية/ سنوية).2. الاجتماعات الدورية (أسبوعية / شهرية).3. إشارات الإنذار المبكر المرتبطة بالفجوة بين التخطيط والتنفيذ
2	مصادر المتابعة والتقييم	<ol style="list-style-type: none">1. مصادر داخلية2. الموظفين3. لجنة الحكومة4. لجان العمل
3	مصادر خارجية	<ol style="list-style-type: none">1. الفئات المستفيدة2. الجهات الراعية

الهيكل التنظيمي



تم بحمد الله تعالى